

# BALANCE EMPRESARIAL 2016



# “En Deyma todo el personal aporta, piensa y se forma para ofrecer lo mejor al cliente”

**Carlos J. Sáez** Gerente de Deyma La Mancha

Creada en mayo de 2013 por cinco socios, todos ellos con gran experiencia profesional en el sector de la industria metalúrgica, la calderería y la fabricación de equipos hidromecánicos para los procesos de depuración, potabilización y desalación de agua de mar, Deyma La Mancha es una empresa dedicada al diseño, fabricación y montaje de equipos hidromecánicos, así como la fabricación y montaje de calderería.

**¿En qué tipo de trabajos es especialista el equipo de Deyma La Mancha?**

Deyma cuenta con su propia ingeniería constructiva para el diseño, fabricación y montaje de equipos hidromecánicos para los procesos de potabilización, depuración y desalación de agua de mar, así como para la fabricación de distintos equipos y maquinaria procedente de sus clientes. También trabajamos en la fabricación y montaje de la calderería, instrumentación, tuberías plásticas, PVC, PE, PP, etc., necesarias en las plantas de tratamiento de agua.

**¿Cuáles son sus líneas de negocio?**

Actualmente Deyma da servicio a ingenierías y multinacionales de la construcción, fundamentalmente españolas y algunas francesas, ofreciéndoles los servicios de fabricación de equipos y calderería en general, tanto dentro de España como fuera de sus fronteras.

**Deyma cuenta con su propia ingeniería constructiva para el diseño, fabricación y montaje de equipos hidromecánicos para los procesos de potabilización, depuración y desalación de agua de mar**



**En sus años de trayectoria, Deyma La Mancha suma numerosos clientes satisfechos. ¿Cómo han logrado alcanzar este posicionamiento en un sector tan competitivo?**

Creemos en una filosofía de trabajo en la que todo el personal aporta, piensa y, sobre todo se forma. Debemos ser conscientes de que en la industria de hoy en día el activo más importante de una empresa son sus trabajadores y sus clientes. Al mismo tiempo, es fundamental pasar de ser un proveedor más entre otros a trabajar y comportarse como un socio de tu cliente. Es lo que hacemos en Deyma dentro de cada proyecto que ejecutamos. Es difícil llegar a ese estatus con tus clientes, pero es loggable y en el tiempo muy beneficioso para ambos.

**¿Deyma es una empresa innovadora?**

Sí. Al margen de intentar mejorar los procesos de

trabajo que utilizamos, tanto en fabricación como en montaje, Deyma ha tenido desde su nacimiento proyectos de investigación y desarrollo en otras industrias, como ha sido el caso de un proyecto para el sector oliverero o como la fabricación de un equipo de potabilización portátil que tiene cabida en un helicóptero, muy fácil de transportar por medios terrestres y enfocado a conseguir agua potable en zonas que han sufrido catástrofes naturales. Y seguimos pensando en nuevos desarrollos...

**¿Podría explicarnos algunos de los proyectos en los que estén trabajando?**

Actualmente estamos finalizando los trabajos en la que quizás ha sido nuestra obra con el mayor presupuesto: la depuradora de Lagares (Vigo), que será la que mayor caudal tenga en España, (U.T.E. OHL-INIMA -ISOLUX-CORSAN). Además hemos finalizado recientemente los trabajos en la desaladora de mar de Jorf Lasfar, en Marruecos, con la firma española Cadagua, y estamos comenzando para la potabilizadora de Esmeraldas, en Ecuador, en un consorcio formado por Acciona y BTD.



**Deyma da servicio a ingenierías y multinacionales de la construcción**

**Entonces, trabajan dentro y fuera de nuestras fronteras... ¿en qué mercados son más fuertes?**

Efectivamente, trabajamos en España y fuera de ella. Quizás en estos momentos más en el mercado exterior. Hay que tener en cuenta que Deyma va de la mano de las grandes y no tan grandes compañías de construcción que hay en España y que, por cierto, no siempre son tan bien valoradas dentro de nuestras fronteras como se debiera. Cabe destacar que muchas de las grandes obras de construcción en el mundo son realizadas por grandes empresas españolas, que al mismo tiempo se rodean de proveedores/socios de confianza, como Deyma, para desarrollar estas obras. Así que, donde van ellas, vamos nosotros.

Fundamentalmente, hoy estamos trabajando en

Rumanía y Marruecos, aunque esporádicamente también estamos en otros países, como Trinidad y Tobago. Y ahora comenzamos en Ecuador...

**¿Cuáles de esos mercados quieren reforzar?**

Actualmente tenemos creadas empresas en Rumanía y estamos creando una también en Marruecos, ya que son países en los que sí queremos crecer y mantener una constancia, aunque de manera diferente, en cuanto a los sectores donde nos estamos introduciendo. Mientras que en Rumanía seguiremos haciendo obras como hasta hoy, en Marruecos nuestra intención es involucrarnos en el sector del mantenimiento, donde creemos que también podemos hacerlo bien y tenemos los recursos necesarios para comenzar.

**¿Continuarán expandiendo su actividad?**

Bueno, esto es muy relativo: para crecer es bueno expandirse, pero también hay que tener cabeza, en el sentido de que no podemos abarcar más de lo que realmente podamos controlar.

Y, sobre todo, no queremos crecer olvidándonos de la filosofía de trabajo que estamos manteniendo. Por tanto, nuestra intención es continuar con nuestra expansión, pero poco a poco.

**¿Cuáles son sus objetivos empresariales de cara a los próximos años?**

Somos una empresa relativamente joven, aunque la mayoría de sus trabajadores acumula una gran experiencia en el sector. Creo que las empresas no son los ladrillos que la forman sino el personal que lucha diariamente para realizar un buen trabajo, por formarse debidamente y por seguir progresando en los procesos de trabajo para ser lo más productivos posibles. Sobre esta base, nuestro principal objetivo es terminar de asentarnos en este sector e ir creciendo en otras líneas de negocio de una manera progresiva pero firme.

